



EUROPEAN CLUSTER
COLLABORATION PLATFORM

From Research to Revenue: Facilitating Technology Transfer through Clusters

Summary



EU Clusters Talks
23 April 2025, 8:30 – 9:45 CET

An initiative of the European Union



Od výzkumu k výnosům: Usnadnění transferu technologií prostřednictvím klastrů

EU Clusters Talks 23. dubna 2025

ZÁPIS

jménem Evropské komise uspořádala dne 23. dubna od 8:30 do 9:45 hodin EU Clusters Talk s názvem „Od výzkumu k výnosům: Usnadnění transferu technologií prostřednictvím klastrů“, zaměřený na to, jak mohou klastry fungovat jako efektivní facilitátoři transferu technologií a komercializace výsledků výzkumu. Setkání představilo příklady dobré praxe z evropských klastrů, nástroje a partnerství podporující komerční využití výsledků výzkumu a diskutovalo o tom, jak mohou klastry posilovat spolupráci mezi akademickou sférou, průmyslem a podpůrnými inovačními organizacemi při překonávání mezery mezi inovací a komercializací.

Program setkání

Moderace: Zivile Kropaite

1. Novinky z ECCP

Nina Hoppmann, členka týmu ECCP

2. Panelová diskuse

Angelica Ekholm, CEO, Dalarna Science Park

Athanasios Konstandopoulos, Chief Scientific Advisor, CHORUS

Fátima Carmona, Director of R&D and Projects, OnTech Innovation

Paolo Vercesi, Executive Director, AFIL

3. Možnosti financování

Nina Hoppmann, členka týmu ECCP

Klíčová sdělení

- Klastry jsou strategickými aktéry propojujícími akademickou sféru a průmysl s cílem urychlit vznik inovací připravených pro trh.
- Včasné zapojení průmyslu pomáhá posunout inovace od ověření konceptu k ověření skutečné přidané hodnoty a zvyšuje jejich využitelnost v praxi.
- Kaskádové financování a bilaterální jednání představují konkrétní nástroje pro překlenutí finanční mezery mezi úrovněmi technologické připravenosti TRL 3-7.
- Hackathony a Evropská centra pro digitální inovace pomáhají identifikovat průmyslové výzvy a společně vytvářet technologická řešení na míru.
- Klastry musí podporovat budování důvěry, mezioborový dialog a strukturované propojování partnerů jako klíčové předpoklady úspěšného transferu technologií.

1. Novinky ECCP

- Přihlaste se do výzvy pro výběr členů expertní skupiny pro klastrovou politiku.
- Přihlaste se do výzvy k podávání projevů zájmu o spolupořádání budoucích ročníků iniciativy „Clusters Meet Regions“.
- Registrujte se na C2Lab v Dánsku, 6.-7. května 2025.
- Registrujte se na EU-South MED Matchmaking Event, 16.-18. června 2025.
- Zapište si termíny a registrujte se na nadcházející akce ECCP.
- Objevte program Erasmus pro mladé podnikatele (EYE) a jeho nové destinace.

2. Panelová diskuze

Diskuse byla zahájena tématem překážek transferu technologií. Angelica Ekholm upozornila na systémový nesoulad mezi akademickou sférou a průmyslem, kdy univerzity často upřednostňují publikační činnost před výsledky orientovanými na trh. Za klíčové překážky označila také nedostatek financování v raných fázích a časovou náročnost překonání tzv. „údolí smrti“. Představila příklady ze Švédska, kde hodnocení výzkumného potenciálu vedená studenty vedla ke vzniku úspěšných startupů.

Athanasios Konstandopoulos nabídl odlišný pohled a uvedl, že publikování výzkumu a spolupráce s průmyslem se vzájemně nevyklučují. Zdůraznil význam zapojení průmyslových partnerů již od počátku projektu, zejména s cílem zaměřit se na ověření skutečné hodnoty inovace, nikoli pouze na ověření konceptu. Upozornil na potřebu přístupu k prototypovacím a testovacím infrastrukturám a varoval před přílišnou specializací výzkumu, která by mohla omezit budoucí možnosti využití. Současně podpořil rozvoj flexibilních a nákladově efektivních výrobních řešení.

Fátima Carmona představila model spolupráce organizace OnTech Innovation, který propojuje MSP, univerzity a velké podniky v rámci výzkumných a vývojových konsorcií. Zdůraznila potřebu vyváženého partnerství mezi akademickou sférou a průmyslem a připomněla, že mnoho technologických startupů vzniká právě na základě univerzitního výzkumu. Za významnou překážku označila nedostatek financování v úrovních technologické připravenosti TRL 2-3, zejména v prostředí silně konkurenčních výzev.

Paolo Vercesi popsal problémy, kterým MSP čelí na rychle se měnících trzích, a zdůraznil roli klastrů při podpoře inovačních strategií. Uvedl, že výzkumníci musí prokazovat skutečnou hodnotu svých řešení v praxi, zatímco MSP potřebují podporu při integraci nových technologií do svých produktů a služeb. Paolo vyzdvihl potenciál udržitelnosti jako motoru inovací, zejména ve výrobních procesech. Zdůraznil také přínosy kaskádového financování, bilaterálních jednání a průmyslových návštěv jako nástrojů podporujících aktivity ověřování konceptu.

Mezi panelisty panovala obecná shoda na významu včasného propojení výzkumníků a průmyslu. Angelica však upozornila, že příliš silný vliv průmyslu může omezovat akademickou svobodu, zatímco Athanasios zastával názor, že komerční orientace nemusí

narušovat integritu výzkumu. Všichni panelisté se shodli, že překlenutí mezery mezi úrovněmi technologické připravenosti TRL 3 a TRL 7-9 vyžaduje dostupnější finanční nástroje, zejména pro fáze testování a validace.

Zatímco Paolo a Athanasios se shodli na významu flexibilní výroby a sdílených testovacích zařízení, Angelica zdůraznila podporu startupů vedených studenty jako více „bottom-up“ model rozvoje inovací. Fátima doplnila, že úspěšná partnerství musí přinášet oboustranný přínos a že inovace vznikají kombinací teoretických i praktických zkušeností.

Účastníci z publika otevřeli otázku nedostatečné podpory mezi fázemi ověření konceptu a uvedením produktu na trh. Angelica potvrdila, že získávání financování v této mezifázi je velmi obtížné, a doporučila kombinovat regionální, evropské i soukromé investice, například prostřednictvím sítí andělských investorů ve Švédsku. Athanasios doporučil využívat nástroje European Innovation Council Accelerator a zvažovat také firemní venture kapitálové fondy, včetně těch mimo Evropu.

Další otázka směřovala k tomu, zda by dřívější zapojení zákazníků do výzkumného procesu mohlo pomoci. Angelica upozornila, že by to mohlo omezovat kreativitu výzkumníků, ostatní panelisté však zdůraznili strategickou hodnotu znalosti trhu. Paolo uvedl příklady startupů, které díky matchmakingu organizovanému klastry úspěšně upravily svá řešení podle potřeb průmyslu. Fátima vyzdvihla roli hackathonů a Evropských center pro digitální inovace jako neutrálních platforem pro identifikaci potřeb a návrh řešení. Athanasios doporučil pravidelné neformální návštěvy firem inspirované úspěšným japonským modelem, které pomáhají budovat důvěru a odhalovat nové výzvy bez nutnosti formálních projektových struktur.

Panelová diskuse zdůraznila klíčovou roli klastrů při usnadňování přechodu od výzkumu k trhu. Klastry byly označeny za zásadní propojovací článek překonávající institucionální bariéry mezi akademickou sférou a průmyslem prostřednictvím strategického poradenství, sdílených testovacích infrastruktur a podpory přístupu k financování v raných fázích vývoje. Současně hrají důležitou roli při budování důvěry mezi MSP, výzkumníky a investory prostřednictvím strukturovaného propojování partnerů a pravidelných forem spolupráce. Budování důvěry, dlouhodobá vize a praktická podpora byly označeny za zásadní podmínky úspěšného transferu technologií v Evropě.

3. Možnosti financování

- Sectoral Digital Skills Academies: Digital Skills Academy in GenAI; uzávěrka 15. dubna 2025.
- WE-RISE Open Call #1; uzávěrka 14. května 2025.
- Women TechEU initiative; uzávěrka 2. září 2025.
- Příležitosti pro MSP: výzvy Euroclusters zveřejněné na European Cluster Collaboration Platform.