

Úleva pro MSP: jak zlepšit podnikání, přístup k financování a dovednosti

Sledujte online [ZDE](#)

Moderátor EU Cluster Talks je **Chris Burns**.

Agenda



1. News from the European Cluster Collaboration Platform
2. Perspectives from the European Commission
Bonifacio García Porras, Head of Unit SMEs, DG GROW, European Commission
3. Panel debate: Support for SMEs
Véronique Willems, Secretary General, SMEunited
Montserrat Daban, Cluster Director of Science Policy and Internationalisation, Biocat
Ola Svedin, President, Clusters of Sweden
Jorge Guillén, Export Manager, Agrovoco Group
4. Funding opportunities



Nina Hoppmann prezentuje novinky z ECCP.

Consultation on European research and innovation programmes 2014-2027



- Share views on the performance of Horizon 2020 and Horizon Europe, as well as shaping the strategic orientations for the Horizon Europe Strategic Plan 2025-2027
- Consultation open until February 2023
- Have your say:
<https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Horizon2020HorizonEuropeStrategicPlan2025-2027>



Veřejná konzultace probíhá do února 2023 na webu Have your say:

<https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Horizon2020HorizonEuropeStrategicPlan2025-2027>

Save the date for the next C2Lab!



- **Lund, Sweden, on 21-22 March 2023**
- Interactive workshop to bring and find collaboration partners, mature your project idea, and build the business case for your idea
- For cluster organisations, companies, research organisations, actors from the civil society, and other interested entities





Upcoming Clusters meet Regions events

- Lyon, France, 8-9 March 2023
- Košice, Slovakia, 29-30 March 2023
- The objective is to facilitate the implementation of good practices where clusters play an active role in regional economies and are drivers for economic transition, and to create and promote collaborations between clusters and regional stakeholders for the industrial development of the regions.



Jste zvaní přidat se k ECCP Diskuzním skupinám na LinkedInu.

ECCP Discussion Groups on LinkedIn



Přesuneme se k Bonifacio García Porras – Head of Unit SMEs at DG GROW



Chris zmiňuje, že Evropská Unie dělá pro malé a střední podniky (MSP) docela už dost. Existují podporující programy, které jsou zaměřené na financování výzkumu MSP, konkurenceschopnost a inovaci MSP, které se snaží snížit požadavky a poplatky za dodržování administrativních předpisů EU. **Otázkou však je, v čem je tento Balíček úlev o krok dále.**

Bonifacio souhlasí s Chrisem. **Evropská Komise** opravdu dělá hodně. Nejdříve by chtěl začít o tom, co se děje v pozadí a proč dnes hovoříme o tzv. **Balíčku úlev. Souhlasí, že rok 2022 byl velkou výzvou pro MSP.** Ceny vzrostly o více než 9%. V rámci Evropy to někdy může být i více, a to kvůli cen energií a dalších důvodů. Z těchto důvodů řada MSP odložila plány a pozastavila investice a upřednostnila šetrný režim. Evropská Komise odsouhlasila v loňském roce v září, že je nutná a akce. Balíček úlev je potřebný. Potřebují také revidovat směrnice o opožděných platbách.

Výzvy pro rok 2023 jsou velmi podobné, jednou z výzev je určitě inflace. Předpovídaný vzrůst cen v roce 2023 je až 7%. Podle něj přetrvává mimořádná míra nejistoty a to vše kvůli ruské agresi. Zmiňuje i sníženou důvěru a její dopad na podniky. Jak již bylo zmíněno, na evropské úrovni bylo mnoho učiněno pro zmírnění vysokých cen energií a dalšího hospodářského vývoje. Např. Nový EU energetický plán, který zahrnuje řadu integrovaných opatření na úsporu energie a diverzifikace a zabezpečení dodávek energie. Komise dále předložila návrh na **Regulaci o skladování plynu. Zavedla řadu opatření ke snížení ceny zemního plynu a k narovnání solidarity mezi členskými státy,** která dokonce nabídla využití cíleného a flexibilního využití finančních prostředků politiky soudržnosti. Zde se bavíme o částce zhruba 40 miliard EUR. **Nebo přímou pomoc MSP,** jako jsou zvýhodněné půjčky a dotační poukázky.

Domnívá se, že by měla být také uznána úloha klastrových organizací kolem malých a středních podniků. Obzvláště pak podpora MSP, která zahrnuje poskytování poradenství, doporučení týkající se úspor energie a energetické účinnosti i investiční poradenství v oblasti obnovitelných zdrojů energie.

Je nezbytné zmínit, že se nacházíme uprostřed trvalé krize. Cestu ven by však neměla hledat jenom Evropská Komise, ale my všichni společně. Jak? Budováním partnerských vztahů a podporováním MSP.

Pojďme si zmínit některé nápady, o nichž Evropská Komise uvažuje v souvislosti s Balíčkem úlev. Tento balíček bude doufejme připraven v prvním čtvrtletí roku 2023:

1. Potřeba odstranit regulační překážky, které brzdí naše malé podniky. Je důležité zajistit, aby naše právní předpisy a návrhy, které přicházejí z Evropské komise, zohledňovaly zájmy a náklady, které mohou malým a středním podnikům přinést. Je důležité, aby posouzení dopadů bylo provedeno správně a aby analyzovalo náklady a přínosy pro malé a střední podniky. Evropská komise pracuje na jasných a dobře přizpůsobených právních předpisech.
2. Potřeba revidovat směrnici o opožděných platbách. Pro malé a střední podniky může být náročné, pokud nedostanou zaplacenou včas. Jedná se o zásadní problém. V EU je 60 % plateb po smluvním termínu.
3. Otázky zajištění pracovní síly se správnými zkušenostmi a umožnění přechodu malých a středních podniků k digitalizaci a udržitelnosti. Všichni jsme si vědomi nedostatku zkušených lidí a pracovní síly. Pro 67 % malých a středních podniků je přístup k pracovní síle naléhavý a 66 % uvádí rostoucí náklady na pracovní sílu. Rok 2023 bude Evropským rokem dovedností a EU bude věnovat pozornost zvyšování kvalifikace a pobídkám k dovednostem, které usnadňují digitalizaci a udržitelnost.
4. Přístup k financím. MSP jsou konzervativnější, pokud jde o výdaje. V tuto chvíli šetří peníze. Je třeba doplnit investiční fondy o další prostředky. Až 4 miliardy EUR bude poskytnuto v období mezi 2024 – 2027 nebo další iniciativy v oblasti vývozních úvěrů.

Chris zve panelisty k diskuzi:



Véronique Willems – Secretary General, SMEUnited, je dotázána, zda existují další výzvy, kterým malé a střední podniky v současné době čelí. Véronique je potěšena zprávou, že Evropská komise bude revidovat směrnici o opožděných platbách. To bude mít dopad na peněžní toky a zdroje podniků. GRC vypracovala studii, která ukázala, že pokud by podniky dostávaly zaplacené řekněme do 30 dnů, jejich cash flow by se zvýšilo o 60 %. Další výzvou pro malé a střední podniky je podle ní přístup k financím. Měli zpětnou vazbu od členské organizace z Belgie, kde třetina malých a středních podniků nemá rezervy, což má dopad na jejich investiční kapacitu. Malé a střední podniky proto nemohou investovat do ekologického a digitálního přechodu. Je tedy třeba, aby EU zakročila a zajistila malým a středním podnikům finanční zdroje. Společná daňová pravidla ve státech Unie by mohla být pro malé a střední podniky rovněž přínosem. Dalším aktuálním tématem jsou dovednosti. Zmiňuje se o článku o belgické společnosti, která ukončila činnost kvůli nedostatku kvalifikovaných lidí. Nemohou najít nové zaměstnance a bez zkušených lidí nemohou pracovat. V SMEUnited vyhlásili rok 2022 rokem mládeže na evropské úrovni a spojili mládež a dovednosti. V letošním roce budou v rámci roku dovedností Evropské unie pokračovat v rozvoji a podpoře malých a středních podniků při hledání kvalifikovaných zaměstnanců.

Montserrat Daban, Cluster Director of Science Policy and Internationalisation, Biocat, hovoří o výhodách fondů EU, kterých lze dosáhnout prostřednictvím projektů. Tyto fondy mohou prostřednictvím klastrů a dalších organizací přinést finance malým a středním podnikům. Např. klastry mají otevřené výzvy, kde je malým a středním podnikům nabízena finanční podpora na spolupráci, vytváření konsorcií a řešení specifických potřeb v určitých oblastech.

Chris se Montse ptá na jeden ze čtyř pilířů, které Bonifacio zmínil, konkrétně na potřebu odstranit regulační překážky. Montse říká, že se to týká především společností vyrábějících zdravotnické prostředky. Jedná se o překážku pro společnosti, které jsou již registrované a vyhovují regulačním aspektům, a pro ty, které ještě registrované nejsou. Chtějí urychlit vstup na trh a chtějí, aby se na něj společnosti dostaly rychleji. Aby svými inovacemi pomohli pacientům. Např. specifické prostředky musí být schváleny, protože jsou pro lidské použití, a regulační aspekty jsou pro lékařské agentury odlišné. To znamená, že se musí řídit specifickými cestami. Prostředky nemůže schvalovat kdejaká agentura; pokud se tedy zvýší počet oznámených subjektů a regulační překážky budou pružnější, malé a střední podniky by mohly dosáhnout na trh mnohem rychleji.

Přejdeme k Olovi Svedinovi – President of Clusters of Sweden. Ola se připojuje a doplňuje tak svůj pohled na předpisy. Říká, že se na ně musíme dívat z krátkodobé a dlouhodobé perspektivy. Pravidla jsou důležitá. Musíme se však také zabývat GDPR legislativou, abychom zajistili, že nebudeme potlačovat inovace. Pokud jde o GDPR, Evropa je na špici. Musíme být opatrní, abychom nezadusili inovace zavedením přísných pravidel. Komise předložila iniciativy, jako je zjednodušený digitální podpis nebo celoevropské elektronické průkazy totožnosti, které je třeba více prosazovat. Jedná se o krátkodobé příklady, které mohou malým a středním podnikům pomoci urychlit jejich podnikání.

Posledním hostem je Jorge Guillén, Export Manager of Agtoveco Group. Pro Jorgeho je největší výzvou do budoucna praktická implementace digitálních systémů. Problém, kterému čelíme, a s nímž se potýkají i další malé a střední podniky, je, že nejsme IT společnosti nebo technologické firmy. Souvisí to s nedostatkem kvalifikované pracovní síly, správných partnerství a proaktivních zaměstnanců. Není snadné zaměstnat někoho, kdo se zajímá například o kanceláře Amazonu, které jsou od nich vzdálené 10 minut, a ne o malé a střední podniky. **Chris na tento komentář navazuje a ptá se, jak tuto pozici zatraktivnit, pro lidi, aby neodcházeli do Amazonu.** Jorge říká, že je to těžká práce. Jde o růst, pověst, média a úspěchy společnosti. Praktičtější a efektivnější je školení a investice do stávajících zaměstnanců, kteří jsou ve firmě 15 nebo 20 let.

Otázka z publika: Jaká jsou rizika přísnější regulace opožděných plateb? Nehrozí, že by přísnější regulace mohla přinutit podniky k ukončení činnosti?

Veronique vysvětluje, proč oni i členské organizace vždy trvají na přísnější kultuře plateb. Pokud jedna společnost nedostane zaplacenou, nemůže platit dodavatelům, a tak to pokračuje a pokračuje. Vědecky je prokázáno, že jeden ze čtyř bankrotů je způsoben opožděnými platbami, což způsobuje efekt sněhové koule. Zprávy GRC ukazují, že když se platební kultura zlepší, cash flow malých společností zlepší také. Z těchto důvodů tlačí na lepší platební kulturu. Někdy říká, že malé a střední podniky jsou využívány jako banka pro velké společnosti a orgány veřejné správy. A přála by si, aby došlo k větší rovnosti.

Chris dodává, že pokud se to bude týkat obou stran a stanovíme tvrdé lhůty, jako je 30 dní, mohlo by to být pro některé společnosti a malé a střední podniky těžké. A pokud nebude stanovena žádná lhůta, způsobí to další problémy.

Bonifacio souhlasí s Veronique a zmíněnými studiemi, které jsou zásadní. Je důležité stanovit takový termín, který bude vyhovovat všem. Měli bychom také poznamenat, že rychlejší platby svým způsobem také snižují finanční náklady MSP. Souhlasí i s Chrisem, a říká, že ve scénáři 30denní lhůty je třeba zajistit, aby vyhovovala všem. Proto je třeba kombinaci jakékoli lhůty spojit s účinnými mechanismy vymáhání.

Veronique dodává, že by měli učinit výhradu k třiceti dnům, protože vědí, že v určitých odvětvích, například v módním průmyslu nebo maloobchodě, probíhají i jiné praktiky. Pokud se jedná o zavedenou praxi v daném odvětví, bude se k ní přihlížet a pak už je jen na Komisi, aby rozhodla, jak to bude dál. Je třeba vzít v úvahu i další odvětví s jejich metodami.

Jak můžeme zajistit, aby se k malým a středním podnikům dostaly finanční prostředky z nástroje pro obnovu a odolnost, což je velký rozpočet?

Bonifacio zodpoví tuto otázku. Říká, že je to velmi záludná otázka. Důležitá část peněz, která je ve fondu pro obnovu odolnosti lze získat prostřednictvím veřejných zakázek. Směrnice v oblasti veřejných zakázek nemají žádnou zvláštní kvótu pro MSP. A to je podle něj dobře, protože to umožňuje

všem, aby se přihlásili a předložili tak nejlepší nabídku. Členové států a sdružení však musí dbát na to, aby veřejné orgány při realizaci zařízení pro obnovu a odolnost zvážily zahrnutí MSP do návrhu veřejných zakázek. Například rozdělením veřejných zakázek na části. Pokud se budou zadávat pouze velké projekty, budou se MSP moci účastnit jen těžko.

Promluvíme si nyní o budování dovedností.

Montse by také ráda uvedla příklad k tomu, co říká Bonifacio. Ví, že při obnově plánů odolnosti členové státu vytvořili své strategie a navrhli je. Například španělská vláda pokročila v terapiích a personalizované medicíně. Je to jedna z cílených oblastí, které musí pomoci transformovat, protože tyto fondy se týkají transformace našeho průmyslu. Jedním z dobrých příkladů je Biocat, který mapuje všechny ve svém regionu, kteří pracují s dílčími odvětvími v tomto průmyslu. Propojují výzkumná centra a velké infrastruktury, malé a střední podniky a velké korporace, aby vytvořili centrum pro pokročilé terapie a personalizovanou medicínu. **Úloha regionálních orgánů a klastrových organizací je tedy zásadní. Mohou pomoci malým a středním podnikům stát se součástí velkých konsorcií a všichni společně mohou dosáhnout na významnější projekty.**

Montse se vrací k otázce ohledně dovedností. Ve svém ekosystému budou i nadále vyžadovat pracovníky s postgraduálním vzděláním. Je dobré propojit pracovní sílu z různých ekosystémů. Existují velké společnosti, které podporují digitální vzdělávání pracovní síly.

Ola odpoví na otázku, co se týče budování dovedností ve Skandinávii. Co pro to dělají? Věří, že potřeba více dovedností je především v digitální oblasti. A to ne jen ve Švédsku, ale i dalších zemí. Musíme zde zaujmout vícestranný přístup a podívat se na financování, které může pomoci vzdělávat a školit pracovní sílu, která není tak digitálně vyspělá. Na pandemii reagují i některé dobré programy, například program REACT EU. Švédské klastry byly součástí regionálního programu na jihu Švédska, kde vyškolily několik tisíc lidí, aby získali více digitálních dovedností. Je dobré tvořit digitální centra (digital hubs), která se na tuto oblast zaměřují. Ve Švédsku existují čtyři evropská digitální inovační centra. Rád by se také vyjádřil k tomu, jak MSP mohou na tyto programy dosáhnout. Souhlasí s Montse, která zmínila nutnost vytváření konsorcií. Je to skvělá iniciativa. Projekty EUROCLUSTERS jsou dobrým způsobem, jak pomoci MSP více se zapojit do procesu.

Nějaké připomínky k malým a středním podnikům, které se potýkají s vysokými náklady na energie?

Ola na to reaguje slovy, že ve Švédsku je v tuto chvíli ošemetná debata, protože jsou o něco více postiženi vysokými cenami elektřiny než některé jiné evropské regiony. Ceny byly v minulosti nízké. V minulosti měli dostatek vodní a jaderné energie a nyní jsou součástí evropského trhu. Region, ze kterého volá, je na jihu Švédska a je ve velmi zranitelné pozici. Mají méně lokálně vyrobené energie a jsou velmi závislí na dodávkách z jiných regionů, zejména ze severu Švédska a jihu evropských zemí. Ceny jsou vysoké a MSP se obecně potýkají s inflací a nyní se k tomu přidaly ještě ceny energií. Do toho se přímo promítají opožděné platby. Přesně to, co by ovlivnilo peněžní tok podniků, které se potýkají s problémy. Příkladem může být švédská firma, největší pěstitel rajčat, která se rozhodla za zimu zastavit výrobu. Jak si můžete představit, produkce na severu země je velmi závislá na elektřině z důvodu nedostatku slunce v zimních měsících. Společnost se tedy rozhodla pozastavit výrobu rajčat. V tuto chvíli není pěstování rajčat v zimě dobré podnikání. A to se bavíme o největším producentovi rajčat ve Švédsku.

Veronique říká, že energie jsou stále aktuálním tématem. Většina malých podniků musela ukončit své podnikání právě kvůli vysokým nákladům. Zástupci SMEUnited se snaží podporovat přechod na novou

energetiku, pomáhat firmám najít správné nástroje a příležitosti k financování. V budou pokračovat i v letošním roce.



FUNDING OPPORTUNITIES

EUCLUSTERS TALKS

EUROPEAN CLUSTER COLLABORATION PLATFORM

2023-01-11 09:26:55

Nina Hoppmann



Preparatory action for setting up joint programmes among innovation ecosystems actors

- Projects are expected to contribute, among others, to the following outcomes:
 - Facilitate the agreement among Member States, Associated Countries, and/or their regions, in cooperation with the private sector and research and innovation actors, towards more dynamic, inclusive, gender diverse, and connected innovation ecosystems
 - Prepare joint long-term programmes and action plans fostering collaboration, common innovation-support activities, and the creation of common knowledge assets;
 - Ensure the inclusion of all key innovation players from across the quadruple helix;
 - Foster synergies with other EU funding programmes
- Horizon Europe Framework Programme;
Topic ID: HORIZON-CL4-2023-RESILIENCE-01-42
- Deadline: 23 March 2023
- More info on EU [Funding & Tenders Portal](#)

EUCLUSTERS TALKS #EUClustersTalks

EUROPEAN CLUSTER COLLABORATION PLATFORM

2023-01-11 09:27:18

Nina Hoppmann



Boosting generation and diffusion of advanced technologies by SMEs based on a supply chain model (CSA)

- Projects are expected to contribute, among others, to the following outcomes:
 - Build a model for each industrial ecosystem to identify disruptions and technological opportunities for the uptake of advanced technologies in a supply chain;
 - Alert on current disruptions and identify potential future disruptions;
 - Identify potential alternate suppliers of critical advanced technologies;
 - Launch one pilot project per each industrial ecosystem focused on building alliances among traditional and tech-savvy SMEs through industrial cluster organisations
- Horizon Europe Framework Programme;
Topic ID: HORIZON-CL4-2023-RESILIENCE-01-42
- Deadline: 20 April 2023
- More info on EU [Funding & Tenders Portal](#)

EUCLUSTERS TALKS #EUClustersTalks

EUROPEAN CLUSTER COLLABORATION PLATFORM

2023-01-11 09:28:10

Nina Hoppmann

The SURE 5.0 project - Acceleration Programme 1

- The SURE 5.0 project aims to support European SMEs working in the mobility, transport & automotive, aerospace and electronics European ecosystems to advance in their digital transformation process while becoming more human-centric, sustainable and resilient.
- Deadline: 1 March 2023; www.sureproject.eu

Divided in two phases, the SURE5.0 Acceleration Programme 1 will help its participants to both understand and implement Industry 5.0 by utilising the following step-by-step approach:



GreenOffshoreTech: Making offshore production and transport green, clean and sustainable

- 2nd Open Call for SMEs: Innovation Projects will be selected aiming to develop new products, processes, or services for Green Offshore Production and Transport and addressing at least one of the topics:
 - Advanced Materials
 - Advanced Manufacturing & Digitalisation (IoT, AI, Big data)
 - Environmental Technologies (Circular economy – Waste Prevention, Reuse, Recycle, Recovery)
 - Green Shipping and New Energy Carriers (Hydrogen, Methanol, Ammonia, Lithium-ion Cell, LNG)
- Deadline: 24 March 2023
- Phase 1 (3 months): The 54 TOP ranked projects will receive a lump sum of €5,000 per project for developing a sound initial business plan that justify the feasibility of the project idea.
- Phase 2 (7 months): The 26 TOP ranked projects of PHASE 1 will receive in addition a lump sum of €45,000 per project for developing a minimum viable product to validate the project idea, including its design description.
- Phase 3 (2 months): The 12 TOP ranked projects of PHASE 2 will receive in addition a lump sum of €10,000 per project for activities related to promotion and exploitation of the project results.
- More info on: www.greenoffshoretech.com

AMULET 2nd Open Call

- Goal is to create new value chains through projects that will foster the penetration of advanced lightweight materials in four sectors
- Deadline: 22 March 2023
- Up to 26 consortia (2-3 SMEs) to submit a feasibility study: 23,000 €
- Up to 7 consortia (2-3 SMEs) to demonstrate their solutions: 80,000 €
- Up to 7 consortia (2-3 SMEs) to get follow-up support services: 17,000 €
- More info on: www.amulet-2oc-h2020.fundingbox.com

What kind of materials?



What kind of sectors?



SecurIT: Critical infrastructure protection, disaster resilient public spaces protection



- SecurIT aims to increase the security of current applications, services and infrastructures by integrating state-of-the-art security solutions or processes, supporting the creation of lead markets & market incentives in Europe, following an end-user driven approach.
- Deadline: 14 March 2023; www.securit-project.eu
- Info sessions on 12 and 25 January; online matchmaking on 18 January and 8 February

Prototyping	Demonstration
- Consortium of minimum 2 European SMEs (security & cybersecurity) - Maximum 12 months 74 000 € / project - TRL minimum 5 (6/7 expected at the end of the support programme) 74 projects - 28 SMEs	- Consortium of minimum 2 European SMEs (security & cybersecurity) - Maximum 12 months 88 000 € / project - TRL minimum 5 (6/7 expected at the end of the support programme) 28 projects - 55 SMEs

Register for the next Talks



25 January 2023: Transition Pathway for Aerospace and Defence

8 February 2023: HERA and health emergency preparedness in Europe

22 February 2023: Transition Pathway for Mobility